



# Doradca ds. sprzedaży flotowej

„Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. jedyny autoryzowany dealer Toyoty w województwie lubelskim poszukuje osoby na stanowisko: Doradca ds. sprzedaży flotowej.  
Lokalizacja: Kalinówka 18 k. Lublina

Twój zakres obowiązków:

- Kompleksowa obsługa Klienta w procesie flotowej sprzedaży samochodów marki TOYOTA
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów biznesowych
- Budowanie długotrwałych relacji z Klientami biznesowymi
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy poprzez udział w wydarzeniach branżowych, targach sprzedażowych
- Realizacja założonych planów sprzedażowych
- Przygotowanie ofert i dokumentacji handlowej
- Raportowanie realizowanych aktywności handlowych oraz kontaktów z Klientami

Nasze wymagania:

- Umiejętność współpracy z klientami biznesowymi
- Doświadczenie w sprzedaży B2B
- Łatwość w nawiązywaniu relacji
- Nastawienie na wyniki
- Mile widziana znajomość lokalnego rynku transportowego, firm produkcyjnych i handlowych posiadających własny transport
- Czynne prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- Umowę o pracę w stale rozwijającej się firmie
- Możliwość poszerzenia kompetencji oraz rozwój w ramach struktur firmy
- Atrakcyjny system wynagrodzeń i premii zależny od osiągniętych wyników
- Możliwość najmu samochodu na preferencyjnych warunkach
- Spotkania okolicznościowe oraz integracyjne
- Dodatek do urlopu wypoczynkowego
- Program poleceń pracowniczych