**„Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością** sp. k. jedyny autoryzowany dealer Toyoty w województwie lubelskim poszukuje osoby na stanowisko: **Doradca ds. sprzedaży flotowej.** Lokalizacja: Kalinówka 18 k. Lublina.

**Twój zakres obowiązków**

* realizacja wyznaczonych planów sprzedaży
* aktywne pozyskiwanie nowych Klientów biznesowych zainteresowanych zakupem samochodów marki Toyota
* przygotowanie ofert i dokumentacji handlowej opartych na analizie potrzeb klienta od początku do końca prowadzenie całego procesu sprzedażowego.
* budowanie długofalowych relacji z Klientami biznesowymi
* budowanie pozytywnego wizerunku firmy poprzez udział w wydarzeniach branżowych, targach sprzedażowych itp.
* raportowanie realizowanych aktywności handlowych oraz kontaktów z Klientami

## Nasze wymagania

* umiejętność współpracy z klientami biznesowymi
* doświadczenie w sprzedaży B2B
* komunikatywność
* nastawienie na wyniki
* znajomość rynku sprzedaży samochodów
* czynne prawo jazdy kat. B

## Oferujemy

* umowa o pracę
* wynagrodzenie dwuskładnikowe uzależnione od wyników
* udział w szkoleniach Toyota Motor Poland